

משרת החלומות - DreamPloyment

קורות חיים לגבריאלי חיון info@diplomaticinstitute.org

התייעצו איתי בקשר למנטורינג תעסוקתי בשיטת משרת החלומות, בניית קורות חיים, פרופילי לינקדאין ואימון מנהלים.

לקורסי משרת החלומות ומודיעין תחרותי: www.dreamployment.com

משרה	תיאור	דרישות סף
סגן מנהל מחלקת ייצור	לחברת זכיונות של משחקים. מהנדס תעו"נ לתיאום ייצור בין ישראל למפעלים בסין	שליטה מעולה באנגלית, כולל ניסוח וכתיבה. אשף אופיס כולל גליונות אלקטרוניים ומצגות
עוזר מנהל פיתוח מוצר	לחברת זכיונות של משחקים. אחראי ללו"ז ייצור, תקינה בינ"ל, עם זיקה עיצובית	שליטה מעולה באנגלית, כולל ניסוח וכתיבה. אשף אופיס כולל גליונות אלקטרוניים ומצגות
מתאם מכירות	לחברת זכיונות של משחקים. פיתוח חומרים גרפיים, מחירונים ותיאום מול מפיצים ולקוחות	שליטה מעולה באנגלית, כולל ניסוח וכתיבה. אשף אופיס כולל גליונות אלקטרוניים ומצגות

Gabriel Hayon DreamPloyment | WikiSales | Diplomatic Institute

 gabriel@wikisales.biz  050 606 2000

משרת החלומות - DreamPloyment

דיגיטל ניהול וביצוע		
<ul style="list-style-type: none"> ✓ יכולת התנסחות גבוהה בעל פה ובכתב בעברית ואנגלית (חובה) ✓ ניסיון בניהול/שימור לקוחות B2B. ✓ הכרות עם עולם הדיגיטל (חובה) ✓ ניסיון של יותר משנה בתחום הדיגיטל (יתרון משמעותי) ✓ יכולות ניהול משימות. ✓ יכולות מולטי-טאסקינג ברמה הגבוהה ביותר (חובה) ✓ יכולת התמודדות במצבי לחץ. ✓ יכולת הגדלת ראש וראייה מערכתית. 	<p>מכירים את זה שאתם אוהבים דיגיטל וגם בא לכם להיות בתקשורת עם בעלי עסקים מעניינים? ולא בא לכם לוותר על שום חלק? סוכנות דיגיטל ותיקה בתל אביב, מחפשת ★ מנהל/ת תיקי לקוחות ★ - לעבות את מחלקת ניהול הלקוחות שלה. אם אתה/חיה את הדיגיטל ובעל/ת יכולות תקשורתיות ושירות לקוחות גבוהות. אם אתה/מבין/ה את ההבדל בין SEO ל PPC, יודע/ת להסתכל באנליטיקס והכי חשוב בעל/ת יחסי אנוש מדהימים, מקומך איתנו. התפקיד כולל:</p> <p>התנהלות ישירה מול לקוחות בישראל ובארה"ב (POC) בכל האפיקים (פרונטלי, טלפוני ומיילים) מתן מענה ללקוחות, יצירת קשר יזום מול לקוחות, הגדרת וניהול משימות פנים בכל הנוגע לתפעול הפעילות של הלקוחות, מעקב אחר כלים שונים, שימור לקוחות ופתרון בעיות שונות.</p>	<p>מנהל/ת תיקי לקוחות דיגיטל - תל אביב</p>
<p>ניסיון רלוונטי למתואר למעלה מחברות SAAS B2B אם היה קשר לעולמות הסייבר והאבטחה -מדהים! אנגלית מצוינת</p> <p>ניסיון עם Hubspot או מערכות דומות</p> <p>ניסיון עם Wordpress and Elementor</p> <p>ניסיון חזק עם google analytics</p> <p>ניסיון בעבודה עם סטארטאפ - יתרון</p> <p>תכונות שחשובות למשרה הזו במיוחד בכדי להשתלב טוב בארגון - יכולת עבודה טובה בצוות, יכולת לעבוד תחת לחץ בסביבה מהירה , גישה מתודית ומאורגנת רצון לנצח!</p>	<p>הזדמנות מעולה לאנשי דיגיטל לעבור לצד לקוח - חברת מוצר סייבר בין לאומית עובדים עם ארגוני ענק בכל העולם ***</p> <p>מחפשים מנהל/ת דיגיטל מנוסה מסוכנויות/ חברות דומות לניהול המאמץ השיווקי דיגיטלי של החברה.</p> <p>החברה צומחת בצורה מדהימה ומחפשת מי שיעזור לה לצמוח אפילו יותר מהר!</p> <p>תצטרפו וביחד תגנו על העולם מהרעים.</p> <p>החברה מובלת על ידי יוצאי יחידות הסייבר של המודיעין הישראלי. וממומנת היטב על ידי קרנות הון סיכון מובילות.</p>	<p>מנהל/ת דיגיטל מנוסה לחברת סייבר הגנתית מתל אביב</p>

DreamPloyment - משרת החלומות

	<p>היברדיות- פעמיים בשבוע. גיוס- מידי על התפקיד - המשרה הינה בכפיות ל - CMO ובמסגרת התפקיד תהיה אחראי על הובלה וישום אסטרטגית ה - inbound של החברה Hands on 80% על הקמפיינים והמערכות Google Ads, LinkedIn Ads, PPC, online events / webinars. 20% ניהול ספקים חיצוניים - סוכנות פרסום שיפור ודיוק מסעות הלקוח ושיפור % המרה.</p>	
<p>A successful, fast-growing online company, active in the US Home Decor arena is looking for a PPC Expert to strategize, execute, and manage digital advertising budget across a variety of platforms.</p> <p>Relevant Skills</p> <p>Experience with managing significant eCommerce accounts with a high budget (\$100K and up)</p> <p>Form and execute an effective and cohesive PPC strategy</p> <p>Excellent analytical skills, high excel proficiency, and detail-oriented</p> <p>Data-oriented - ability to drive actionable insights</p> <p>Great communication skills, Independent, self-motivated.</p> <p>Fluent English</p>	<p>* חברה סטארט אפ בין לאומית בתל אביב 180 עובדים שמפתחת את מחלקת הדיגיטל* תקציב מדיה 500,000 דולר בחודש</p> <p>Do you have PPC experience in Ecommerce? Do you absolutely love digging into the data and problem-solving to reach ROI-positive campaigns?</p> <p>If YES, we'd love to chat with you!</p>	<p>. Campaign Manager Expert</p>

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>1 שנות ניסיון HANDS ON ממשרד פרסום/ מדיה כ- PPC חובה. שבמהלכם אחריות על ניהול תקציב חודשי של כ - 50,000 שח לפחות ניסיון עם כלל המערכות: גוגל רשת חיפוש מדיה ושופיניג , פייסבוק,טאבולה - חובה. ניסיון excel יכולת עבודה עם Pivot ,Vlookup</p>	<p>אחריות על כלל פעילות הפרפרומנס עבור מותגי הבית הובלה, ניהול ותפעול HANDS ON של כלל פעילות ה- PPC במערכות השונות באופן שוטף, תוך דגש על עמידה ב-KPIs מוגדרים מראש. אופיציה ליום יומיים עבודה מהבית.</p>	<p>לגוף תקשורת דרושים מנהלי קמפיינים PPC לפחות שנה ניסיון</p>
<p> <input checked="" type="checkbox"/> מינימום 1-2 שנות ניסיון בעבודה על מערכות הפרסום גוגל אדס, פייסבוק אדס, טאבולה ואוטבריינ יתרון משמעותי לבעלי ניסיון במערכות הפרסום של טיקטוק ולינקדאין <input checked="" type="checkbox"/> שליטה מלאה בהטמעת קודי מעקב מתקדמת <input checked="" type="checkbox"/> שליטה מלאה באקסל ויכולות אנליטיות מובהקות <input checked="" type="checkbox"/> יכולות ניהול ורסטיליות מול מגוון גורמים ותהליכים </p>	<p>אנחנו מגייסים טאלנט בניהול קמפיינים למחלקת ה - performance שלנו שרק הולכת וגדלה, אז אם אתם בעניין של ניהול תקציבי מדיה גבוהים למגוון מותגי איקומרס, ויש לכם ניסיון של למעלה משנתיים על מערכות הפרסום גוגל, פייסבוק, אוטבריינ, טיקטוק ועוד... מקומכם אתנו!</p> <p>למה כדאי לעבוד בסוכנות הזאת בכלל? – עובדים מסודר ומדויק בלי בלאגן וסטרט – מתעסקים רק באיקומרס ברמה גבוהה ועמוקה לקוחות עם תקציב פרסום של לפחות 20,000 בחודש – לכל טאלנט יש מקום משמעותי, לא תהיה עוד "בורג" – מדי חודש הכשרות עם אנשי מקצוע ממגוון תחומים בשיווק ודיגיטל על מנת להמשיך ולהתמקצע – הזדמנות להתקדם לתפקיד מפתח ניהולי מדהים – התנאים מעולים לפחות שנה ניסיון - בראשל"צ עבודה מהמשרד אחרי חצי שנה ניתן היברידי</p>	<p>PPC איקומרס</p>

DreamPloyment - משרת החלומות

<p>Meaningful experience in strategic digital marketing consultation</p> <p>Experience in managing worldwide clients</p> <p>Creative/strategic marketing thinking with an out-of-the-box approach</p> <p>A proactive approach to work</p> <p>Experience managing high-performance advertisers (with a deep understanding of their challenges)</p> <p>Self-motivation to learn and improve independently</p> <p>High level of English Proficiency. (Additional languages are always a plus)</p>	<p>ניהול אסטרטגית לקוח איקומרס - גבעתיים קו רכבת היברדי</p> <p>This is a unique role (one of a kind in the industry) You'll work directly with clients ensuring that they stay highly satisfied on all fronts</p> <p>So what will your day-to-day look like?</p> <p>You'll work as a consulting CMO that deals with the high level growth channels of various companies</p> <p>Your focus will be on building and updating a long-term marketing strategy and vision</p> <p>Establish yourself as a trusted and strategic adviser with worldwide clients, while supporting their growth</p> <p>Define our clients (e-Comm SMB's) marketing needs and actively monitor their ongoing activities on different marketing strategies (PPC, SEO, content, CRO) to assure their performance</p> <p>Enabling the marketing experts' success by empowering them to deliver top results and achieving the clients' business KPIs</p>	<p>Growth Strategist</p>
--	---	--------------------------

DreamPloyment - משרת החלומות

<p>Extensive understanding of SEO, CRO, Distribution channels, and paid campaigns</p> <p>A strong grasp of Google Analytics & HubSpot</p> <p>Excellent strategic and analytical thinking, creative problem-solving abilities, and are an expert communicator, high level of attention to detail is also important</p> <p>You are a people person and team player with a can-do attitude</p> <p>High Proficiency in English.</p>	<p>עבודה בסטארטפ אפ ממומן וצומח יושבים על קו רכבת היברידי (1-2 הגעות למשרד בשבוע- לאחר הכניסה לעניינים) יש עוד משרות למי שרוצה יותר לעבוד מול לקוחות על אסטרטגיה ולמי שרוצה להיות ראש צוות טכני</p> <p>To build and oversee our internal-product end-to-end performance marketing including strategy and execution for paid acquisition & lead gen.</p> <p>In this role, you'll be responsible for building, optimizing, and owning our user acquisition activity across multiple platforms.</p> <p>So what will your day-to-day look like? Build, grow, and own our lead acquisition activity across multiple platforms, including paid media (Facebook, AdWords, LinkedIn, YouTube, and social media platforms)</p> <p>Analyze and report on the impact of demand creation activities in the sales pipeline</p> <p>Work alongside our awesome creative team to deliver beautiful results</p>	<p>User Acquisition Manager</p>
---	--	---

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>ניסיון של שנה בסוכנות פרסום תיק עבודות מהמסמסם להראות לנו זמינות למשרה מלאה במשרדינו בראשון לציון רעב ותשוקה לעולם השיווק הדיגיטלי בשוק הישראלי והבינלאומי מקומך איתנו.</p>	<p>אם אתם מגדירים את עצמכם "מקצועני על", ורוצים לעבוד עם מקצוענים כמוכם, הגעתם למקום הנכון. אנחנו מגייסים צידי רעיונות שיווקיים גדולים עם ניסיון מוכח ב: פיצוח קונספטים ומסרים שיווקיים לקמפיינים פיצוח רעיונות להפקות צילום לדיגיטל פיצוח הצעות מכר שאי אפשר לסרב להן כתיבה שיווקית לדיגיטל בטכניקות של direct respond קופירייטינג למגוון קמפיינים בפלטפורמות שונות: גוגל, פייסבוק, אינסטגרם, טיקטוק, טאבולה / אוטברייין ועוד... במחלקת הקריאטיב שלנו תמצאו מנהלי מדיה חברתית, ארט דיירקטור, מעצבים גרפי, שעובדים יחד לטובת יצירת קריאטיב ממיר, מיוחד, דיגיטלי, ושונה, יחד עם מנהלי קמפיינים שמנהלים תקציבי מדיה גבוהים למגוון לקוחות – אנחנו מייצרים ביצועי על. אנחנו מצפים מקופירייטר שיבצע מחקר מקצועי וראוי, יבין לעומק את קהל היעד, ויביא את הרעיון הגדול הבא להפקה וקמפיין דיגיטלי. מה עוד אנחנו מבטיחים? תנאים מעולים עבודה לצד אנשי מקצוע מדהימים מותגים מובילים ומגוונים תהליך פיתוח קריירה מהיום הראשון!</p>	<p>רעיונאי.ת? קופירייטר.ית? ניסיון בדיגיטל?</p>
--	---	---

משרת החלומות - DreamPloyment

<p> <input checked="" type="checkbox"/> מינימום 5 שנות ניסיון בעבודה על מערכות הפרסום גוגל אדס, פייסבוק אדס, טאבולה ואאוטבריין יתרון משמעותי לבעלי ניסיון במערכות הפרסום של טיקטוק ולינקדאין <input checked="" type="checkbox"/> שליטה מלאה בהטמעת קודי מעקב מתקדמת <input checked="" type="checkbox"/> שליטה מלאה באקסל ויכולות אנליטיות מובהקות <input checked="" type="checkbox"/> יכולות ניהול ורסטיליות מול מגוון גורמים ותהליכים </p>	<p> התפקיד כולל ליווי וניהול מנהלי קמפיינים בניהול חשבונות פרסום בנייה והרחבת מערכת היחסים העסקיים עם הלקוחות ופיתוח טכנולוגי ואסטרטגי של פעילות הפרפורמנס בסוכנות. </p> <p> למה כדאי לעבוד בסוכנות הזאת בכלל? – עובדים מסודר ומדויק בלי בלאגן וסטרט – מתעסקים רק באיקומרס ברמה גבוהה ועמוקה לקוחות עם תקציב פרסום של לפחות 20,000 בחודש – לכל טאלנט יש מקום משמעותי, לא תהיה עוד "בורג" – מדי חודש הכשרות עם אנשי מקצוע ממגוון תחומים בשיווק ודיגיטל על מנת להמשיך ולהתמקצע – הזדמנות להתקדם לתפקיד מפתח ניהולי מדהים – התנאים מעולים </p>	<p> מנהל קמפיינים בכיר ומנוסה לניהול מחלקת ה PPC - בראש"צ </p>
<p> ניסיון של מעל ל-5 שנים בתחום השיווק B2C/B2B- ניסיון בתפקיד מחברת e-Commerce שליטה בכלים ובזירה הדיגיטלית אוריינטציה והבנה טכנולוגית הבנה מעמיקה בתהליכי מיתוג שיווק אנגלית ברמת שפת אם יכולות בין אישיות גבוהות היכרות עם עולמות הסטארטאפ והפינטק - יתרון </p>	<p> בניית תכנית שיווקית הכוללת אסטרטגיה, מהלכים שיווקיים והוצאתם לפועל בניית אסטרטגיות כניסה לשווקים חדשים ניסיון בניהול דיגיטל / נכסים דיגיטליים / e-commerce ניהול ופיתוח מקצועי של צוות מחלקת שיווק (PPC, ותפעול) ניהול ובקרה אחר רווחיות ותקציבי השיווק עבודה מול שוק ישראל ושוקים בינלאומיים והתרחבות החברה למדינות נוספות ניהול כל ערוצי השיווק ופיתוח הנכסים הדיגיטליים משרה מלאה בתל אביב, אופציה בעתיד ליום בשבוע מהבית. </p>	<p> לחברה פיננסית באזור המרכז דרוש/ה סמנכ"ל/ית שיווק </p>

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>- שנה ניסיון בניהול קמפיינים ממומנים בפלטפורמות המובילות - חובה! - AdWords, Facebook Ads, Taboola/ Outbrain - חובה! - יצירתיות - הכרות עם ניהול תגי מעקב והמרה. - שליטה בגוגל אנליטיקס. - יכולת אנליטית גבוהה. - הכרות עם אקסל. - היכרות עם Data Studio - יתרון. - ניסיון עם לקוחות בינ"ל - יתרון. - ידע בסיסי ב HTML - יתרון. המשרה מיועדת לנשים וגברים כאחד.</p>	<p>מחפשים /ות עבודה בתחום הPPC? העבודה כוללת: - הקמה וניהול קמפיינים במגוון פלטפורמות עבור לקוחות מובילים במשק. - אופטימיזציה שוטפת של קמפיינים. - ניהול ומענה שוטף ללקוחות. - פיצוח בריפים בשיתוף עם סטודיו החברה.</p>	<p>למשרד שיווק דיגיטלי מוביל בתל אביב דרוש /ה מנהל /ת קמפיינים</p>
<p>שחקן נשמה. מישהו עם אמביציה גבוהה ביותר להצליח עם חברה קטנה שמחפשת ראשים גדולים. עבודת צוות: יכולת עבודה כחלק מצוות קטן ומגובש. יכולות תקשורת גבוהות עם קולגות. מנהיג מלידה, מישהו שייקח ויוביל בתפקידו דרך תהליכי פיתוח וייעול. ניסיון ניהולי ואופרטיבי ניסיון hands-on בהפקה ניסיון בתקשורת שיווקית במדיות דיגיטאליות יכולות כתיבת תוכן שיווקי וניהול אנשי תוכן - יתרון יכולת עיצוב והקמת דפי נחיתה - יתרון ניסיון עם מוצרי תוכן \ הדרכה \ לימודים - יתרון משמעותי! הבנה במערכות דיור, תהליכי אוטומציה ובניית דפי נחיתה במערכות קיימות.</p>	<p>חברה קטנה ואיכותית, החברה מספקת מוצר פרימיום של ליווי והכשרת יזמי נדל"ן בהנגשה פיזית ודיגיטלית וכמו כן פיתוח מוצרי הדרכה משולבים עם טכנולוגיה תוך שימת דגש על התפתחות והעצמה אישית. מישהו שאוהב ורוצה להיות Full Hands On אבל גם יודע לנהל צוותים ולהוביל תהליכי שינוי. התפקיד הוא רחב ומגוון וכולל בתוכו את ניהול והובלת כל מסע הלקוח בחברה מהשיווק והמוצר, דרך מערך המכירות, התמיכה בלקוחות החברה לאורך שנים במסגרת קהילה גדולה ומתפתחת. בניית תהליכי עבודה מסודרים עבור המחלקות. בנייה והוצאה לפועל של תוכניות עבודה. אחריות על תוצאות המחלקות השונות לרבות שיווק, מכירות והדרכה. שותפות בתהליכי פיתוח עסקי והורדתם לביצוע בפועל . אחריות על פיתוח וניהול המוצר: מערכת ותוכן הלימודים, מוצרי וטכנולוגיות השיווק, ומערכות הניהול הפנימיות של החברה . ארגון והפקה של אירועי החברה בחדרי הדרכה וניהול הקמפוס הוירטואלי בזום.</p>	<p>עוזרת מנהל שיווק - פוקוס קהילות כפר סבא היברידי</p>

Gabriel Hayon [DreamPloyment](#) | [WikiSales](#) | [Diplomatic Institute](#)

 gabriel@wikisales.biz  050 606 2000

משרת החלומות - DreamPloyment

<ul style="list-style-type: none">✔ יכולת התנסחות גבוהה בעל פה ובכתב בעברית ואנגלית (חובה)✔ ניסיון בניהול/שימור לקוחות B2B.✔ הכרות עם עולם הדיגיטל (חובה)✔ ניסיון של יותר משנה בתחום הדיגיטל (יתרון משמעותי)✔ יכולות ניהול משימות.✔ יכולות מולטי-טאסקינג ברמה הגבוהה ביותר (חובה)✔ יכולת התמודדות במצבי לחץ.✔ יכולת הגדלת ראש וראייה מערכתית.	<p>מכירים את זה שאתם אוהבים דיגיטל וגם בא לכם להיות בתקשורת עם בעלי עסקים מעניינים? ולא בא לכם לוותר על שום חלק? סוכנות דיגיטל ותיקה בתל אביב, מחפשת ★ מנהל/ת תיקי לקוחות ★ - לעבוד את מחלקת ניהול הלקוחות שלה. אם את/ה ח/ה את הדיגיטל ובעל/ת יכולות תקשורתיות ושירות לקוחות גבוהות. אם את/ה מבין/ה את ההבדל בין PPC ל SEO, יודע/ת להסתכל באנליטיקס והכי חשוב בעל/ת יחסי אנוש מדהימים, מקומך איתנו. התפקיד כולל: התנהלות ישירה מול לקוחות בישראל ובארה"ב (POC) בכל האפיקים (פרונטלי, טלפוני ומיילים) מתן מענה ללקוחות, יצירת קשר יזום מול לקוחות, הגדרת וניהול משימות פנים בכל הנוגע לתפעול הפעילות של הלקוחות, מעקב אחר כלים שונים, שימור לקוחות ופתרון בעיות שונות.</p>	<p>מנהל/ת תיקי לקוחות דיגיטל - תל אביב</p>
--	---	--

DreamPloyment - משרת החלומות

<ul style="list-style-type: none"> • 2-3 years of hands on experience in Facebook, SEM or both. • Proven experience with Google Analytics reporting, analysis, and insights. • Tech-savvy, multitasker and detail oriented. • Excellent English - written and spoken. • Self-motivated, proactive team player with a positive attitude. • Strong analytical skills and familiarity with Excel. • Excellent presentation, written, and verbal communication skills. • B.Sc /B.A in Computer science or a Business field such as: marketing, business management, economics. • A Plus: • Hands-on experience with Magento or in the e-commerce industry in general 	<p>עבודה במשרדים דרום ת"א קו רכבת - עם אופציה להיברדיות קלה בהמשך</p> <p>עבודה מול המנכ"ל \ סמנכלית שיווק</p> <p>מחפשים איש/אשת עבודה חרוצים שאוהבים את מה שהם עושים תותחים שיוצאים מסוכנות ורוצים להיכנס לצד לקוח מדהים</p> <p>For innovative, fast growing, DATA-driven beauty company, operating in Israel, US and Europe. We are looking for a star to join our Israeli team and manage our user acquisition efforts in all channels, responsible for the continuing growth in new customers and revenue.</p> <p>Responsibilities:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Planning monthly marketing campaigns event schedule, creating supporting material (Banners, HTML's, LP's, Videos, Articles, etc.), accompanying all media channels and relevant focal points. • Full hands on management of all media channels operation and performance: Facebook, SEM, GDN, Google shops, and new channels. • Working with operation resources (Copywriting, Creative design, Web). 	<p>. Campaign Manager</p>
--	--	---------------------------

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>ניסיון כתקציבאי /ת דיגיטל של שנה לפחות ממשרד פרסום/ דיגיטל - חובה הבנה בכל מוצרי הדיגיטל- דיספליי, תוכן, קידומים ושפה דיגיטלית- חובה בעלי היכרות עם מערכות DBM, AdWords, DFP- יתרון משמעותי זמינות למשרה מלאה- חובה (ישנה גמישות לימים קצרים/ארוכים) אוריינטציה טכנית טובה, דינאמיות ויצירתיות, יכולות מכירתיות, יחסי אנוש מעולים</p>	<p>ניסיון של שנה לפחות כתקציבאי /ת דיגיטל ממשרד פרסום או מדיה. התקפיד כולל ניהול תיקי לקוחות, ניהול ומעקב אחר פריסות המדיה, מתן שירות ונתוני חשיפות / הקלקות / קמפיינים, שליחת הצעות מחיר וקבלת חומרים לפרסום. כחלק מהתפקיד, יציאה לשטח מידי פעם לפגישות עם לקוחות ושותפים. משרה מלאה בימים א-ה בין השעות 09:30-18:00. יום בשבוע אנחנו עובדים מהבית! המשרה מיועדת לנשים וגברים כאחד.</p>	<p>מנהל/ת תיקי לקוח דיגיטל</p>
<p>ניסיון בתחום ובניהול דפים ומותגים שונים ברשתות המובילות: אינסטגרם, פייסבוק ועוד יכולת למידה עצמאית ויחסי אנוש מעולים, יכולת הנעה, יוזמה ויצירתיות. ידע בתוכנות אופיס ברמה גבוהה ואוריינטציה טכנולוגית - חובה אנגלית ברמה גבוהה משרה מלאה</p>	<p>התפקיד כולל יצירת תוכן, הפקתו והתאמתו למדיה השונות. אחריות לבניה וניהול לו"ז תוכן חודשי, בקרת ביצועים ותובנות מהפעילות.</p>	<p>גו'ניור סושיאל מדיה</p>

משרת החלומות - DreamPloyment

פיננסים וכלכלה		
<p>תואר ראשון בכלכלה / מנה"ע / תעו"נ - חובה שליטה באקסל - חובה (שליטה בפונקציית PIVOT) ניסיון קודם בתפקיד דומה - יתרון יכולת דיוק ויסודיות ברמה גבוהה אחריות ומכוונות לעבודה לטווח הרחוק המשרה מיועדת לנשים ולגברים כאחד.</p>	<p>התפקיד כולל בניית חשבונות עבור קבלנים ואחריות על תהליכי הגבייה מולם. העבודה הנה במשרה מלאה בין השעות 08:00-17:00 במשרדי החברה בראשון לציון (תיתכן גמישות בשעות) קליטה כעובד חברה מהיום הראשון עבודה במשרה מלאה 5 ימים בשבוע – א'-ה' – 08:00-17:00 (תיתכן גמישות בשעות) החזר נסיעות ע"פ חוק</p>	<p>כלכלן/ית מתחילה המעוניין/ת להשתלב במערך הכספים של חברה גדולה</p>
<p>תואר ראשון רלוונטי / הנה"ח סוג 2/3 - יתרון משמעותי ניסיון קודם בתפקיד דומה – חובה שליטה באקסל - חובה. יכולת דיוק ויסודיות ברמה גבוהה. אחריות ומכוונות לעבודה לטווח הרחוק</p>	<p>התפקיד כולל בניית חשבונות, גבייה ומעקב אחר תשלומים. העבודה הנה במשרה מלאה בין השעות 08:00-17:00 במשרדי החברה בראשון לציון. שכר ונלווים מוצעים: קליטה כעובד חברה מהיום הראשון עבודה במשרה מלאה 5 ימים בשבוע</p>	<p>רפרנט/ית חשבונות וגבייה למחלקת הכספים</p>
<p>ניסיון בגבייה - חובה! שליטה ב-Excel. יכולת השתלבות בצוות. רקע בהנה"ח - יתרון! ניסיון באשראי - יתרון. ניסיון מחברה קמעונאית - יתרון.</p>	<p>בדיקת לקוחות מול מאגרי מידע, פתיחת כרטיסי לקוח, התאמות, אחריות על תיקי לקוחות עסקיים, אשראי ואובליגו, גביית כספים, טיפול בחובות בעייתיים, זיכויים/חיובים ללקוחות ועוד. עבודה במשרה מלאה בימים א'-ה'.</p>	<p>איש/אשת גבייה בני ברק</p>

משרת החלומות - DreamPloyment

מכירות וניהול לקוחות		
<p>ניסיון במכירות שטח - חובה רישון משווק פנסיוני - חובה ידע במגוון מוצרי הפנסיה, ביטוחי המנהלים, מוצרי בריאות ומוצרי פרט. מוטיבציה וחריצות - יתרון גדול יכולת שירות גבוהה. יכולת מכירה גבוהה</p>	<p>איש מכירות שטח ושירות ללקוחות החברה שעיקר תפקידו הגדלת תיק לקוחות. תגמול גבוה היקף משרה : מלאה + נכונות לעבוד שעות נוספות . סוכן שטח / משרד + אחזקת רכב.</p>	<p>סוכן/ת ביטוח בעלת רישון משווק פנסיוני והסדרים פנסיוניים</p>
<p>ניסיון ואהבה גדולה למכירות יחסי אנוש מעולים ויכולת להשתלב בצוות צומח עמידה ביעדים וסגירת עסקאות יתרון למגיעים לבעלי ניסיון של מכירות לעסקים, עם דגש על פתרונות פרסום ושיווק דיגיטלי</p>	<p>ניסיון עם לידיים קרים, מכירות לעסקים, רמה אישית גבוהה, נכונות לעבוד מהמשרדים בתל אביב במסגרת התפקיד תפנה/י באופן יזום לעסקים בהצעת פתרונות פרסום ממוקדים במסגרת שימוש באפליקציה פופולרית בעלת מיליוני משתמשים במטרה לקידום לקוחות VIP. יש תן ביס קרן השתלמות</p>	<p>אנשי מכירות למוקד עסקים של B2B</p>
<p>ניסיון במכירות ניסיון בעבודה עם לקוחות רצוי מערכות יחסים ארוכות טווח לדוגמא מחברות שירות בתחום המים, תקשורת, גז, אנרגיה, בנייה מישהו שהגיע מתחום התשתיות באופן כללי - יתרון וברליות ועברית מעולה שפות נוספות יתרון יכולת עבודה חלקה בסביבה ממחושבת מתאים למי שמחפש מקום יציב לטווח ארוך</p>	<p>לחברת תשתיות גז וותיקה יציבה אשר נמצאת בצמיחה משמעותית מחפשת את חוד החנית של מנהלי הלקוח שיהווה את צומת הקשר המרכזית מול הלקוחות הפונטציאלים הפרטיים והעסקיים. עבודה על לידיים חמים תוך תחזוקת מערכת יחסים לטווח ארוך. העבודה כוללת ריכוז מול מגוון ממשקים בחברה שכר בסיס גבוהה מהמוצע במשק עם עמלות של עמידה ביעדים משרדינו נמצאים בתל אביב ליד עורקי תחבורה מרכזים. שעות המוקד - 8 עד 16</p>	<p>מנהלי לקוח לחברה בתחום תשתיות הגז</p>

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>ניסיון במכירות שטח ניסיון בעבודה עם לקוחות רצוי מערכות יחסים ארוכות טווח לדוגמא מחברות שירות בתחום המים, תקשורת, גז, אנרגיה, בנייה מישהו שהגיע מתחום התשתיות באופן כללי - יתרון וברליות ועברית מעולה שפות נוספות יתרון מתאים למי שמחפש מקום יציב לטווח ארוך</p>	<p>לחברת תשתיות גז אשר נמצאת בצמיחה משמעותית מחפשת את חוד החנית של אנשי המכירות בשטח מול יזמים, קבלנים, דיירים וועדי בית ובניינים עבודה על לידים חמים\ וקרים תוך תחזוקת מערכת יחסים לטווח ארוך העבודה כוללת ריכוז מול מגוון ממשקים בחברה משרדינו נמצאים בתל אביב ליד עורקי תחבורה מרכזים. שעות העבודה - 11 עד 21</p>	<p>אנשי מכירות שטח לתחום הגז</p>
<p>ניסיון במכירות יכולת טכנית יכולת לעבוד בסביבה ממוחשבת אנגלית - יתרון ניסיון בתחומים דומים -מים, תקשורת, גז, אנרגיה, בנייה מישהו שהגיע מתחום התשתיות באופן כללי - יתרון</p>	<p>לחברת תשתיות גז אשר נמצאת בצמיחה משמעותית מחפשת אנשי מכירות שיודעים לתת שירות מתוך מקום אמיתי של הבנת צרכי הלקוח למענה פרונטלי וטלפוני ללקוחות החברה מתאים למי שמחפש מקום יציב לטווח ארוך החנות נמצאת באזור רחובות</p>	<p>אנשי מכירות בחנות לתחום הגריל והגז</p>
<p>ניסיון בעולם המכירות - חובה. תואר ראשון רלוונטי (שיווק/מנה"ע) - יתרון משמעותי. רמה אישית גבוהה יכולת מכירה וניהול מו"מ ברמה גבוהה אוריינטציה שירותית ועבודת ממשקים טובה. יציבות וכושר התמדה לאורך זמן</p>	<p>לחברת דלתות הפנים המובילה בישראל סניפים - ירושלים באר שבע ובכללי אם יש תותחים אפשר לכל אזור גדרה -חדרה התפקיד כולל מתן שירות ומכירה ללקוחות החברה באולם התצוגה ניהול משא ומתן וסגירת עסקאות תוך עמידה ביעדי שירות ומכירה טיפול בפניות טלפוניים, עבודה מול ממשקים שונים בחברה (ייצור, מתקינים, שירות לקוחות) ועוד. העבודה הנה במשרה מלאה 5 ימים בשבוע כולל ימי שישי באופן קבוע (יום חופש באחד מימות השבוע). אולם התצוגה עובד עד 19-20 בערב תנאי שכר טובים למתאימים</p>	<p>אנשי/נשות מכירות</p>

DreamPloyment - משרת החלומות

<p>שירותיות, יכולת עבודה בסביבה ממוחשבת, יחסי אנוש טובים, פלפלית, יכולת עמידה במצבי לחץ.</p>	<p>נכונות ל 5 משמרות בשבוע + נכונות לשעות נוספות מוקד השירות שלנו קטן ונעים – 4 נציגים ומנהל מתאים גם לאימהות</p>	<p>נציגי שירות - אתר איקומרס קמעונאי</p>
<p>יכולת שירות בגרות מקצועית ואחריות מקצועית ניסיון בתפקידים רלוונטיים מגורים בסביבת רחובות או נגישות ואפשרות להגיע למשרדי החברה בקלות. החברה פועלת מפארק המדע שברחובות. שעות עבודה 9:00 עד 18:00</p>	<p>לחברה שלנו מנוע המלצות על רופאים ובו מאות לקוחות בארץ, נרצה להרחיב את הפעילות ללקוחות הקיימים ולגייס רופאים חדשים אשר מעוניינים ב שיפור המוניטין המקצועי, הגדלת הנגישות והחשיפה ברשת וכן, הגדלת כמות לקוחותיהם.</p> <p>אנו מחפשים מענה במתן שירות ותמיכה טכנית במעמד הרישום של רופאים. תחילת עבודה מיידית בהמשך אפשרות לעבודה היברידית</p> <p>העבודה היא על ממשק הפלטפורמה שלנו בתפקיד יחסית פשוט אך סופר חשוב, אין צורך בניסיון רב למעט יכולות טכניות על מחשב תפיסה מערכתית טובה.</p> <p>בנוסף כמובן יש צורך ביכולת שירות מצויינת. עדיפות לבעלי ניסיון כ Help Desk או מתן שירות אחר. איכות מועמדות מאוד רלוונטית וכוללת יכולת תקשורת נעימה ומקדמת הצלחה בכתב ובעל-פה.</p>	<p>שירות לקוחות לסטארט שעוזר לאנשים למצוא את הרופא שהכי מתאים לבעיה שלהם לרחובות</p>

משרת החלומות - DreamPloyment

<p style="text-align: center;">ניסיון בתחום המכירות הטלפונית- חובה יכולת סגירת עסקאות ותקשורת עם לקוחות ברמה גבוהה. יכולת תקשורת בינאישית גבוהה – חובה משרדי החברה בפארק המדע רחובות המשרה מיועדת לנשים וגברים כאחד</p>	<p>לחברה שלנו מנוע המלצות רפואיות ובו מאות לקוחות בארץ, נרצה להרחיב את הפעילות ללקוחות הקיימים ולגייס לקוחות חדשים אשר מעוניינים ב שיפור המוניטין המקצועי, הגדלת הנגישות והחשיפה ברשת וכן, הגדלת כמות לקוחותיהם.</p> <p style="text-align: center;">כחלק מן התפקיד תידרש/י ל: איתור מומחים מתוך מאגרי מידע קיימים ופנייה יזומה. מכירה של הרחבת פעילות עסקית ללקוחות קיימים. קשר שוטף עם לקוחות החברה – שירות, קידום והנעת תהליכים. (למטרת מכירות)</p>	<p>אישות מכירות לסגירת עסקאות טלפונית (לידים קרים) וגיוס לקוחות חדשים.</p>
<p>ישר מאד , נאמן לחברה , סבלני , תודעת שרות לקוחות מפותחת בעל רצון להתמיד בעבודתו תקופה ארוכה , בעל אוריינטציה שיווקית ומסוגלות לעבודה עצמאית יכולת טכנית - יתרון , סבלני , תודעת שרות לקוחות מפותחת , נעים, ישנה עבודת ניירת והנחיות מהארגון. ניסיון ניהולי - יתרון</p>	<p>תפקיד מינהלי / אדמיניסטרטיבי: עליו ללמוד את התוכנה הייחודית של החברה ולשלוט בה. להפיק דוחות שונים ולבצע מעקב שוטף על מכלול פעילויות הסניף בכל הקשור למכירת בלוני גז, מכירת מוצרים ומתן שרות. עליו לנהל בצורה יום יומית את חלוקת הגז האזורית כמו גם את טכנאי הגז (לעשות לו סידור עבודה) עליו לבצע את מכלול ההוראות והנוהלים המוכתבים מהנהלת. תפקיד שיווקי/ייצוגי: עליו לייצג את חברתנו באיזור הגיאוגרפי בו שוכן הסניף. להיות ער למתרחש באזורו , לחבור לאיש המכירות האזורי ולנסות להוסיף צרכנים חדשים לחברתנו. המדובר הן בצרכנים פרטיים (יחידות דיור) הן בצרכנים מוסדיים , מפעליים , מסחריים (מסעדה , מכבסה , מאפיה , מפעל) הסניף פתוח 6 ימים בשבוע , מהם 4 ימי פיצול (08.00-13.00 + 16.00 – 19.00) ו - 2 ימים קצרים (עד 13.00) 6 ימים בשבוע , 4 ימים מפוצלים ימי שלישי ושישי עובדים עד 13:00 אנחנו מחפשים 2 מנהלים לאזורי המרכז בסיס + עמלות + קרן השתלמות +משכורת 13 – ביגוד</p>	<p>מנהל סניף חברת גז</p>

Gabriel Hayon [DreamPloyment](#) | [WikiSales](#) | [Diplomatic Institute](#)

 gabriel@wikisales.biz  050 606 2000

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>ניסיון במכירות לעסקים וחברות. מחפשים אנשים שיודעים גם לעבוד עצמאית בשטח וגם לגייס בשיחות מכירה טלפונית</p>	<p>חברה טכנולוגית פיננסים דינאמית וצומחת מגייסת אנשי מכירות שטח שימכרו פתרון סליקת אשראי חדשני לעסקים. טיפוח מערכת יחסים מנהל-לקוח ווידוא שהלקוח משתמש במערכת. +רכב ודלק עמלה על כל עסק שמצרפים ואז % מהפעילות הסליקה של אותו העסק בפלטפורמה- בניית תיק אשראי.</p>	<p>איש/ת מכירות שטח + מנהל תיק לקוחות</p>
<p>אוריינטציה שירותית ניסיון בעבודה מול מחשב מחויבות לעבודה לטווח הארוך ניסיון קודם במשרות אדמיניסטרציה/שירות - יתרון משמעותי.</p>	<p>סניפים: דיזיין סנטר ר"ג-בני ברק, ראשון לציון התפקיד כולל קבלת קהל הלקוחות המגיעים לסניף, אחריות על לוחות הזמנים, תיאום פגישות, מענה טלפוני, מיילים ועוד. שעות העבודה הן במשמרות בשעות 10:00-17:00 או 11:00-20:00 (2 ערבים בשבוע עד 20+שישי/ 3 ערבים עד 20 ללא שישי) ימי שישי בשעות 9:30-13:30 לסירוגין.</p>	<p>לחברת דלתות הפנים המובילה בישראל דרוש/ה רכז/ת לאולם תצוגה</p>
<p>ניסיון קודם בשירות לקוחות טלפוני – חובה אוריינטציה שירותית רמה אישית גבוהה יכולת עבודה עצמאית בונוסים חודשיים ממוצעים של 1500 ₪ בהתאם לביצועים 25 ש"ח ליום עבודה מלא עבור ארוחות</p>	<p>חברת דלתות הפנים המובילה בישראל מגייסת נציג/ת שירות למוקד אינטימי במשרדי ההנהלה. התפקיד כולל מענה טלפוני ללקוחות החברה וטיפול בלקוח מקצה לקצה עד לסגירת הפנייה. מכירת מוצרים נלווים/חלפים. עבודות בק אופיס ואדמיניסטרציה. העבודה בימים ראשון עד חמישי בין 8-17. ניתן להתגמש ל- 7/8-16 במידת הצורך דרישות התפקיד: יציבות ויכולת התמדה לאורך זמן</p>	<p>נציג/ת שירות למוקד לקוחות בראשון לציון</p>

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>נדרשות יכולות אישיות טובות לעבודה עם ארגונים ולקוחות קצה, עבודה עם ממשק אינטרנטי, סביבת אוטלוק, הבנה בסיסית באקסל עדיפות למישהו/י עם ניסיון של שנתיים לפחות בתפקיד של ניהול וחויית לקוח.</p>	<p>חברת הייטק בתחום הפיננסים מגייסת אחראי/ת קשרי לקוחות והצמחת לקוחות קיימים. משרה מלאה עבודה מהבית שיחות שוטפות עם הלקוחות סיוע בתקלות ומתן מענה מעקב אחרי פעילות הארגון ועזרה בהגדלת כמות העסקאות במערכת ניהול משימות בשוטף ומעקב ביצוע</p>	<p>מנהל/ת הצלחת לקוחות</p>
---	---	----------------------------

DreamPloyment - משרת החלומות

פיתוח		
<ul style="list-style-type: none">• 2-3 years of hands on experience with Salesforce as developer <p>Preferred Skills:</p> <ul style="list-style-type: none">• Advanced knowledge of APEX and LWC• Have experience designing APIs and integration• Experience working with source control and continuous integrations <ul style="list-style-type: none">• Bachelor's degree in Computer Science or related field of study or equivalent relevant experience in programming <p>Advantages-</p> <ul style="list-style-type: none">• Software development background• Experience working in large organization and on complex projects• Thorough understanding of integration concepts, methodologies, and technologies• Understanding of Agile/Scrum development methodology, test-driven development, continuous integration• Proficiency with Release Management, Source Control, and Deployment concepts and technologies such as Salesforce DX, SFDC Metadata API, ANT, Jenkins, Git• Proficiency with Development Tools and technologies: Visual Studio Code (or similar IDE)<ul style="list-style-type: none">• Salesforce Developer 1 certification• Salesforce Admin Certification	<p>CTO : כפיפות : מיקום המשרה : פארק ראם</p> <p>תיאור תפקיד : Salesforce Developer</p> <p>We are looking for an experienced, energetic, expert for the role of Salesforce Developer to join our incredible Business Application team!</p> <p>You will be part of a team which includes: Salesforce Admins, Project managers, Salesforce Business Analysts, having the chance to impact the growth and innovation of Carasso.</p>	Sales Force Developer.

DreamPloyment - משרת החלומות

<p>שנה שנתיים ניסיון BIסקייל גדול</p> <p>online news app and website in Israel. our goal is to offer real time braking news and interesting content for all Audiences in Israel and Jewish community worldwide.</p> <p>The data department is a key department in our is charge of supporting the decision-making processes by creating complex models and predictions, data visualization, content optimization, ad optimization and commercial initiatives in the group.</p> <p>We partner with the leading tech companies such as Google and Taboola using the most advanced platforms for data integration and visualization to support all sites in the group.</p> <p>What does a BI Analyst do?</p> <p>The BI Analyst plays a key role in the data integration process. He will be the sole owner of several key platforms and will oversee their maintenance. The BI Analyst will deliver insights and recommendations for Group's commercial and financial units and external and internal partners. The BI Analyst is the focal point for all group departments. focusing on analysis and research of Salesforce, Priority, Google ad manager, Taboola and other instrumental tools for ongoing activity.</p>	<p>אנחנו מחפשים מישהו שיודע טוב SQL וגם עבד בסביבה של דאטבייסים גדולים וידע לחבר טבלאות עם המפתח הנכון.</p> <p>הדגש במועמדים שממש טובים עם SQL ובאים מרקע של דטאות גדולות, המועמד מיאנקס הוא בול בפוני חוץ מהשפה. מועמדים שמגיעים מפבלישרים כמו אינווסטינג למשל, שטראוס דיגיטל, חברות אונליין, או ארגונים שיש להם גם אתר, אפליקציה, קול סנטר, מועדון הטבות ומנויים, שמתעסקים עם דטא ממגוון פלטפורמות על מילוני גולשים.</p> <p>The BI Analyst is a hands-on professional, in analytics and optimization technical implementation, working with internal R&D teams and financial departments on special projects that relate to Data and its analysis.</p> <p>What do you need to bring?</p> <p>Proven experience in SQL for at least 2 years, with proven track record of analyzing big data to generate business insights is a must.</p> <p>Proven experience in Database management. understanding the data landscape in databases, Data collection, Data deployment, and profiling is a must.</p> <p>Experience in managing data from BigQuery or other Cloud services is a plus.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Having a solid understanding of digital advertising. • Experience with SSIS and Microsoft Box is a plus. • Team player Experience working with R&D teams, marketing teams and financial team. • Experience with priority, Salesforce, ad-manager or google analytics is a plus 	<p>DATA, BI, אנליסטים,</p>
--	---	----------------------------

משרת החלומות - DreamPloyment

<p>שעות 9-17 אפשר להגיע לנטו 20-25 אלף מוכרים קורסים. מכירות סלולר \ ביטוח גדל"ן הארד סייל חיים מכירות ואוהבים את זה. עובדים על לידים שנכנסים. מוסר עבודה גבוהה רקע בתחום המכירות</p>	<p>לחברה הגדולה ביותר בארץ בתחום הלימודים והשיווק הנדל"ן והפיננסים דרוש/ים יועצי לימודים לסניף רמת גן העבודה במוקד תוסס של כ- 10 נציגים התפקיד במשרה מלאה וכפוף למנהל מוקד השכר כולל עמלות של אחוזים מהמכירות ובנוספים של אלפי שקלים על עמידה ביעדים! אפשר להגיע ל 20,000 שח וגם יותר אין גבול למעשה לשכר - לכן יתאים לאנשים רעבים וחרוצים! החברה באווירה צעירה ויזמית ויש המון לאן להתפתח מבחינתי כלכלית. דרישות שומעים את החיוך שלך בטלפון? ניסיון מוכח במכירות - עדיפות בתחומי הנדל"ן והלימודים כושר שכנוע גישה חיובית ואופטימית! שליטה בתוכנות מחשב בסיסיות - סביבת עבודה של גוגל ומיקרוסופט, BMBY -CRM תקשורת בין אישית מצוינת - דיוק וירידה לפרטים - רצון לתחקר שיחות ולהשתפר!</p>	<p>יועצי לימודים - למוקד בראש פינה</p>
--	--	--

DreamPloyment - משרת החלומות

<p>Above 5 years of recent experience in developing Node.js, React.js, Native JS.</p> <p>Experience in building complex SQL and NoSQL data models and data manipulations.</p> <p>Proven record in crafting REST API's.</p> <p>Experience with Git essentials.</p> <p>Advanced OS setup, configuration, and scripting (Linux).</p> <p>Experience with cloud services, cloud-based and/or cloud-native development (AWS + CLI).</p> <p>Deep expertise and knowledge of Native JS.</p> <p>Advantages would be:</p> <p>WordPress internals expertise.</p> <p>Experience in working with Redis, Memcached, Queues, ELK.</p> <p>Creating, configuring, and running containers.</p> <p>Experience in additional modern technologies and/or frameworks.</p> <p>Proven experience with Agile/Scrum methodology as well as TDD/BDD techniques.</p> <p>Information security experience as well as performance and security-first thinking.</p>	<p>we own, operate, and manage magazines and content websites, and happily share our knowledge and skills with like-minded content producers.</p> <p>You Will:</p> <p>Be a key driving force in developing our products.</p> <p>Design application solutions to complex problems leveraging high scale, performance, and common design patterns.</p> <p>Drive end-to-end features that touch multiple engineering aspects: designing, implementing, integrating, testing, and deploying.</p> <p>Mentor other team members as needed.</p> <p>What we'd expect to see:</p> <p>Above 5 years of experience with all phases of the Software Development Lifecycle, including system analysis, design, coding, testing, debugging, and documentation.</p> <p>Familiar with new technologies, be able to self-train on emerging technologies, and share what was learned with others through collaboration.</p> <p>A great team player with strong communication skills and excellent interpersonal skills.</p> <p>A strong desire to learn and build innovative solutions.</p> <p>A strong desire to craft well-designed solutions, and deliver high-quality software on time.</p>	<p>Full Stack Developer</p>
---	---	-----------------------------

Gabriel Hayon [DreamPloyment](#) | [WikiSales](#) | [Diplomatic Institute](#)

 gabriel@wikisales.biz  050 606 2000

DreamPloyment - משרת החלומות

<p>Scala/Java, Node.js, Native JavaScript, React. Big Data in high scales, Deep learning and ML. Experience in developing and implementing predictive algorithms for production environments. 7+ years of experience in software development. MSc. or BSc. in Computer Sciences from a top university. Team player, 'can-do' attitude, strong interpersonal skills. Experience in architecting, designing, developing, and implementing cloud-native solutions on AWS, Linux platforms.</p>	<p>leading global media technology operating in the ad-tech space, Is looking for a Senior Developer to join the Media team in our Herzliya HQ. We are looking for an enthusiastic and motivated tech candidate with business orientation.</p> <p>Role Description: The Senior Developer will be Building and maintaining high scale cost-effective Ad Tech stack on AWS and other cloud providers. With strong knowledge in both relational and non-relational/in-memory databases, building data collection and analytics platforms. Versatile in crafting complex data queries and have a passion for data and bringing business impact. The ideal candidate should have a strong connection to the business and the product side. With both architectural and development skills.</p>	<p>Senior Developer</p>
---	---	-------------------------